

EEX-Gruppe mit Rekordergebnissen in 2015

Umsatzerlöse und EBT deutlich gestiegen – Wachstumsstrategie fortgeführt

Leipzig, 27. April 2016 – Die European Energy Exchange (EEX) hat im Jahr 2015 ihren Wachstumskurs weiter fortgesetzt. Im Jahresverlauf sind die Unternehmen Powernext, EPEX SPOT und APX zur EEX-Gruppe hinzugekommen. Gemäß ihrer Wachstumsstrategie hat sie im vergangenen Jahr Maßnahmen umgesetzt, um das Volumen in ihren Kernmärkten zu steigern und hat ihr Produktportfolio um neue Regionen und Produktklassen erweitert. Im Ergebnis erzielte die EEX-Gruppe einen neuen Umsatz- und Ergebnisrekord.

Umsatzerlöse (EEX-Gruppe)

Die Umsatzerlöse der EEX-Gruppe stiegen um 147 Prozent auf insgesamt 190,4 Mio. Euro. Iris Weidinger, Finanzvorstand der EEX, erklärt: „Die Vollkonsolidierung der neuen Unternehmen hat maßgeblich zum Wachstum der Umsatzerlöse beigetragen, aber auch ohne diese Effekte haben wir 2015 eine erhebliche Erlössteigerung erreicht.“ Seit dem 1. Januar 2015 werden EPEX SPOT und Powernext sowie seit Mai 2015 die APX (inkl. Belpex) durch die EEX vollkonsolidiert. Bereinigt um die Sondereffekte stiegen die Erlöse der EEX-Gruppe um 39 Prozent auf 107,4 Mio. Euro (Vorjahreszeitraum: 77,1 Mio. Euro).

Gewinn vor Steuern (EBT)

Der Gewinn vor Steuern (EBT) betrug im vergangenen Jahr 99,5 Mio. Euro. Bereinigt um Sondereffekte durch die Vollkonsolidierung stieg das EBT um 56 Prozent auf 37,5 Mio. Euro (Vorjahreszeitraum: 24,0 Mio. Euro). Die Sondereffekte stammen zum größten Teil aus der Aufdeckung stiller Reserven bei der EPEX SPOT.

Strom-Terminmarkt (EEX)

Die Transaktionserlöse am Strom-Terminmarkt stiegen im Jahr 2015 um 58 Prozent auf 60,0 Mio. Euro (Vorjahreszeitraum: 38,0 Mio. Euro). Dabei hat die EEX ihr Angebot weiter diversifiziert: Insbesondere der Umsatzbeitrag des italienischen (9,7 Mio. Euro, + 240 Prozent) und des französischen Strommarktes (7,3 Mio. Euro, + 255 Prozent) ist im Vergleich zum Vorjahr deutlich gestiegen.



Strom-Spotmarkt (EPEX SPOT)

Die Transaktionserlöse am Strom-Spotmarkt haben sich im Vergleich zum Vorjahr mehr als verfünffacht. Seit Mai 2015 wird die APX innerhalb der EPEX SPOT vollkonsolidiert, die einen wesentlichen Beitrag zum Wachstum der Transaktionserlöse leistete. Darüber hinaus zählten in dieses Geschäftsfeld im Vorjahr ausschließlich die Erlöse aus dem Clearing der an der EPEX SPOT geschlossenen Geschäfte. Durch die Vollkonsolidierung der EPEX SPOT innerhalb der EEX-Gruppe werden hier seit 2015 zusätzlich die Erlöse aus dem Handel berücksichtigt.

	Transaktionserlöse Veränderung	
2015 – Handel und Clearing EPEX SPOT, ab Mai inkl. APX	63,4 Mio. Euro	+ 450 %
2015 – nur Clearing EPEX SPOT	15,0 Mio. Euro	+ 30 %
2014 – nur Clearing EPEX SPOT	11,5 Mio. Euro	

Erdgas (PEGAS)

Auch die Transaktionserlöse im Bereich Erdgas sind im Vergleich zum Vorjahr deutlich gestiegen. Ein Großteil ist durch die Vollkonsolidierung der Powernext begründet. Aber auch das gestiegene Volumen in den einzelnen Marktgebieten sowie die Erweiterung der PEGAS-Plattform um Produkte für Belgien, Großbritannien und Italien trugen wesentlich zum Wachstum der Erlöse bei.

Die Vorjahreserlöse umfassen ausschließlich den Handel am deutschen Spot- und Terminmarkt für Erdgas sowie am niederländischen Gas-Spotmarkt. Seit Januar 2015 werden die gesamten Gasmarktaktivitäten der EEX-Gruppe durch die Powernext betrieben. Die Erlöse für Erdgas des Jahres 2015 schließen daher im Vergleich zum Vorjahr zusätzlich die Handels- und Clearingentgelte der französischen Marktgebiete und des niederländischen Gas-Terminmarkts sowie der neuen Gasprodukte ein.



	Transaktionserlöse	Veränderung
2015 – PEGAS (alle Marktgebiete)	21,1 Mio. Euro	+ 163 %
2015 – Marktgebiete DE und Spotmarkt NL	10,1 Mio. Euro	+ 25 %
2014 – Marktgebiete DE und Spotmarkt NL	8,0 Mio. Euro	

Umweltprodukte (EEX)

Die Transaktionserlöse im Geschäftsfeld Umweltprodukte, das im Wesentlichen die Märkte für Emissionsrechte beinhaltet, stiegen um 23 Prozent auf 1,6 Mio. Euro (2014: 1,3 Mio. Euro). Dazu trug insbesondere das Wachstum am Sekundärmarkt für Emissionsberechtigungen bei. Die EEX hatte ihr Angebot für diesen Markt im Jahr 2015 grundlegend überarbeitet und die Volumina deutlich steigern können.

Clearing-Kooperationen (ECC)

Die Erlöse aus Clearing-Kooperationen der European Commodity Clearing (ECC) umfassen das Clearing für alle Partnerbörsen, die nicht innerhalb der EEX-Gruppe vollkonsolidiert sind. Gegenüber dem Vorjahr werden daher die Transaktionserlöse aus dem Clearing für die Powernext aufgrund der Vollkonsolidierung im Bereich Erdgas ausgewiesen.

	Transaktionserlöse	Veränderung
2015 – Partnerbörsen ohne Powernext	2,0 Mio. Euro	- 59 %
2014 – Partnerbörsen ohne Powernext	1,4 Mio. Euro	+ 36 %
2014 – Partnerbörsen inklusive Powernext	4,8 Mio. Euro	

Weitere Geschäftsfelder

Die Transaktionserlöse im Geschäftsfeld Global Commodities, die im Wesentlichen die Märkte der Cleartrade Exchange (CLTX) beinhalten, stiegen im Jahr 2015 auf 1,2 Mio. Euro von 0,8 Mio Euro im Vorjahr. Im Mai 2015 hat die EEX darüber hinaus die Agrarmärkte von der Eurex auf ihre Plattform migriert. In diesem neuen Geschäftsfeld verzeichnete die EEX Transaktionserlöse in Höhe von 0,2 Mio. Euro.



Im Bereich Info-Produkte betragen die Umsatzerlöse in 2015 3,7 Mio. Euro im Vergleich zu 1,5 Mio. Euro im Vorjahr. Die sonstigen Erlöse haben sich mit 41,0 Mio. Euro mehr als verdreifacht (2014: 11,7 Mio. Euro). Diese enthalten beispielsweise Jahresentgelte, fixe Entgelte für technische Anbindungen und Market Coupling. Sowohl im Bereich Info-Produkte als auch in den sonstigen Erlösen sind dabei Vollkonsolidierungseffekte zu verzeichnen.

Ausblick

Im laufenden Jahr hat die EEX weitere Maßnahmen gestartet, um ihre Wettbewerbsposition zu stärken. Peter Reitz, Vorstandsvorsitzender der EEX, erklärt: „Im ersten Quartal 2016 konnten wir über alle Geschäftsfelder hinweg ein Volumenwachstum im Vergleich zum Vorjahr erreichen. Das zeigt, dass wir mit unserer Wachstumsstrategie weiterhin auf dem richtigen Weg sind.“

Die **EEX-Gruppe** stellt den zentralen Marktplatz für Energie, energienahe und Commodity-Produkte und bietet Zugang zu einem Netzwerk von mehr als 450 Handelsteilnehmern. Das Angebot der Gruppe umfasst an der European Energy Exchange, EPEX SPOT, Powernext, Cleartrade Exchange und Gaspoint Nordic gelistete Kontrakte für Energie, Umweltprodukte, Fracht, Metalle und Agrarprodukte. Clearing und Abwicklung der Handelsgeschäfte übernimmt das Clearinghaus European Commodity Clearing. Die EEX-Gruppe gehört zur Gruppe Deutsche Börse. Weitere Informationen: www.eex.com

Kontakt:

European Energy Exchange AG

Public Relations

Telefon: +49 341 21 56 – 300 (Leipzig)

Telefon: +44 20 7862 7568 (London)

E-Mail: presse@eex.com

www.eex.com



EEX Group achieve Record Results in 2015

Major increases in sales revenue and EBT reported – Growth strategy continued

Leipzig, 27 April 2016 – In 2015, European Energy Exchange (EEX) in line with its growth strategy achieved record results in both sales and profits. In the course of the year, EEX Group, now fully incorporated with the companies Powernext, EPEX SPOT and APX, implemented a series of measures which aimed to increase volumes in its core markets, while expanding its product portfolio into new regions and product classes.

Sales revenue (EEX Group)

EEX Group sales revenue increased by 147% to a total of EUR 190.4 million. Iris Weidinger, Chief Financial Officer of EEX, explains: “The full consolidation of the new companies has made a significant contribution to the increase in sales revenue – however, even without these effects, we achieved a considerable increase in revenue in 2015”. Since 1 January 2015, EPEX SPOT, Powernext and as of May 2015, APX (incl. Belpex) have been fully consolidated into EEX Group. After adjustment for special effects, the revenue of the group rose by 39% to EUR 107.4 million (2014: EUR 77.1 million).

Earnings before taxes (EBT)

In 2015, earnings before taxes totalled EUR 99.5 million. After adjustment for special effects resulting from the full consolidation, EBT rose by 56% to EUR 37.5 million (2014: EUR 24.0 million). The special effects largely resulted from the disclosure of hidden reserves at EPEX SPOT.

Power Derivatives Market (EEX)

In 2015, the transaction revenue on the Power Derivatives Market increased by 58% to EUR 60.0 million (2014: EUR 38.0 million). In this context, EEX has further diversified its offering: In particular, the contribution of the Italian (EUR 9.7 million, + 240%) and French power markets (EUR 7.3 million, + 255%) increased significantly against the previous year.



Power Spot Market (EPEX SPOT)

Compared with 2014, transaction revenues on the Power Spot Market increased more than fivefold. As of May 2015, APX has been fully consolidated within EPEX SPOT, which has made a major contribution to the increase in transaction revenue. Additionally in 2014, this business segment only included revenue from the clearing of trades concluded on EPEX SPOT. As a result of the full consolidation of EPEX SPOT into EEX Group, revenue from trading has also been considered from 2015 onwards.

	Transaction revenue	Change
2015 – EPEX SPOT trading and clearing, from May incl. APX	EUR 63.4 million	+ 450%
2015 – EPEX SPOT clearing only	EUR 15.0 million	+ 30%
2014 – EPEX SPOT clearing only	EUR 11.5 million	

Natural Gas (PEGAS)

Transaction revenues in the Natural Gas business segment also increased significantly compared with the previous year. A large part thereof was as a result of the full consolidation of Powernext. However, the increased volume in the individual market areas as well as the expansion of the PEGAS platform with products for Belgium, the United Kingdom and Italy has also made a significant contribution to the increase in revenue.

The 2014 results exclusively comprise trading on the German natural gas spot and derivatives market and on the Dutch gas spot market. Since January 2015, the entire gas market activities of EEX Group have been operated by Powernext. Therefore, compared with the previous year, the natural gas revenue for 2015 includes the trading and clearing fees of the French market areas and of the Dutch gas derivatives market in addition to the new gas products.



	Transaction revenue	Change
2015 – PEGAS (all market areas)	EUR 21.1 million	+ 163%
2015 – DE and NL Spot Market market areas	EUR 10.1 million	+ 25%
2014 – DE and NL Spot Market market areas	EUR 8.0 million	

Environmental Products (EEX)

The transaction revenue in the Environmentals business segment which essentially comprises the markets for Emission Allowances, increased by 23% to EUR 1.6 million (2014: EUR 1.3 million). The growth on the secondary market for Emission Allowances, in particular, contributed to this. In 2015, EEX fundamentally revised its offering for this market and as a result, was able to significantly increase volumes.

Clearing Cooperations (ECC)

The revenue from clearing cooperations of European Commodity Clearing (ECC) comprises clearing for all partner exchanges that are not fully consolidated within EEX Group. Therefore compared with the previous year, the transaction revenue from clearing for Powernext is shown in the Natural Gas segment as a result of the full consolidation.

	Transaction revenue	Change
2015 – Partner exchanges without Powernext	EUR 2.0 million	- 59%
2014 – Partner exchanges without Powernext	EUR 1.4 million	+ 36%
2014 – Partner exchanges incl. Powernext	EUR 4.8 million	

Further business segments

In 2015, transaction revenue in the Global Commodities business segment, which essentially comprises the markets of Cleartrade Exchange (CLTX), increased to EUR 1.2 million (2014: EUR 0.8 million). In addition, EEX migrated the agricultural markets from Eurex to its platform in May 2015. In this new business segment, EEX recorded transaction revenue of EUR 0.2 million.



In the Info Products business segment, the 2015 revenue totalled EUR 3.7 million – compared to EUR 1.5 million in 2014. At EUR 41.0 million, the other revenue more than tripled (2014: EUR 11.7 million). This includes annual fees, fixed fees for technical connections and market coupling. Full consolidation effects were observed in both the Info Products business segment and in other revenue.

Outlook

In the current year, EEX has launched further measures aimed to strengthen its competitive position. Peter Reitz, Chief Executive Officer of EEX, explains: “In the first quarter of 2016, we achieved volume growth across all business segments compared with the previous year. This shows that we are still on the right track with our growth strategy.”

EEX Group provides the central market platform for energy, energy-related and commodity products and enables access to a network of over 450 trading participants. The offering of the group comprises contracts for Energy, Environmentals, Freight, Metals and Agriculturals listed at the European Energy Exchange, EPEX SPOT, Powernext, Cleartrade Exchange and Gaspoint Nordic. Clearing and settlement of transactions concluded or registered on the exchanges is provided by the central clearing house European Commodity Clearing. EEX Group is part of Deutsche Börse Group. For more information: www.eex.com

Contact:

European Energy Exchange AG

Public Relations

Telephone: +49 341 21 56 – 300 (Leipzig)

Telephone: +44 20 7862 7568 (London)

E-Mail: presse@eex.com

www.eex.com

